

## Communiqué de presse

Le 26 avril 2022

# Sogelink, soutenue par Keensight Capital, acquiert le groupe néerlandais LOCATIQS pour créer un nouveau leader européen de la Construction Tech

**Sogelink, leader des solutions logicielles pour les professionnels des infrastructures, des chantiers et du patrimoine, annonce l'acquisition du groupe néerlandais LOCATIQS, en vue de créer un champion européen de la Construction Tech. Le nouveau groupe proposera à ses clients une offre de solutions à forte valeur ajoutée, pour les accompagner de la conception d'un projet jusqu'à la modélisation et l'utilisation de son jumeau numérique.**

**Keensight Capital, actionnaire majoritaire de Sogelink, et Main Capital Partners (« Main »), actionnaire majoritaire de LOCATIQS depuis 2017, ont travaillé en étroite collaboration avec les équipes de management pour concrétiser ce rapprochement. Durant sa collaboration avec Main, le chiffre d'affaires de LOCATIQS a été multiplié par six, passant de 6 millions d'euros à près de 35 millions d'euros, principalement en développant l'offre produits.**

Basée à Nieuwegein aux Pays-Bas, LOCATIQS est née en 2021 de la fusion de deux éditeurs de logiciels néerlandais : GOconnectIT et Geodan. Depuis, l'entreprise s'est imposée sur son marché comme le premier éditeur de solutions logicielles spécialisé dans les domaines des Systèmes d'Information Géographique (SIG) et des applications terrains expertes.

LOCATIQS bénéficie de l'expertise d'une équipe hautement qualifiée de plus de 250 professionnels travaillant sur des solutions (logicielles) innovantes pour la collecte, l'analyse, la combinaison et la visualisation de données pour un monde plus sûr, plus intelligent et plus durable au-dessus et au-dessous du sol. Ces solutions permettent, par exemple, de prévenir les dommages causés par les excavations, de déployer efficacement et en toute sécurité des réseaux de fibres optiques ou de coordonner les déménagements lors d'adaptations d'autoroutes, mais aussi de trouver l'itinéraire optimal dans le cadre d'une logistique urbaine complexe ou de déterminer l'option de durabilité la plus efficace au sein d'une municipalité. En outre, ils aident à relever les défis auxquels sont confrontées les autorités locales dans la mise en œuvre de la législation environnementale.

Forte du succès de sa stratégie de « *buy and build* » qui lui a permis, avec l'accompagnement et le soutien financier de Main, d'acquérir Geodan van den Berg (2018), Swiss Knife (2019), et Geodan (2020), LOCATIQS est devenue une plateforme de référence disposant d'une offre mobile sur chacun de ses marchés. Elle a également élargi sa base de clients au Benelux, en Allemagne, en Suisse et au Royaume-Uni.

Sogelink est un partenaire de choix pour les entreprises de la construction, les opérateurs de réseaux et les autorités publiques dans leur digitalisation. Le Groupe propose des solutions logicielles innovantes sur l'ensemble du cycle de vie d'un actif. Sogelink a réussi à combiner une croissance organique avec une capacité avérée à intégrer de nouvelles équipes. Ces 5 dernières années, ce ne sont pas moins de 8 entreprises qui ont rejoint le groupe.

Le rapprochement de Sogelink et LOCATIQS permettra la création d'un champion européen de la Construction Tech le plus innovant de sa catégorie, en offrant à ses clients une gamme complète de solutions à chaque étape d'un projet. Sa nouvelle offre intégrera des solutions d'études et d'ingénierie pour toutes les infrastructures (réseaux et génie civil) avec des solutions terrain adaptées utilisant le meilleur des technologies (dans les domaines de la CAO, de la vectorisation de données 3D et photogrammétriques, la réalité augmentée etc.) en passant par des solutions intégrées exploitant l'intelligence des données de localisation pour résoudre des défis spatiaux complexes.

Tout en confortant sa présence sur ses marchés clés via une forte croissance organique, le nouveau groupe accélérera le déploiement international de son offre de solutions sur l'ensemble de la chaîne de valeur de la construction. Ce rapprochement permettra également d'accroître les capacités financières du Groupe et les expertises disponibles pour stimuler l'innovation et procéder à des acquisitions ciblées. Avec plus de 650 collaborateurs en Europe, un chiffre d'affaires total consolidé supérieur à 130 millions

d'euros (incluant Focus Software), et une trajectoire de croissance organique à deux chiffres, la création de ce nouveau champion est un projet entrepreneurial à haut potentiel pour les équipes dirigeantes.

« Avec LOCATIQS, nous partageons la même passion et un ADN commun, commente **Fatima Berral, CEO de Sogelink**. Notre objectif est de protéger les infrastructures des réseaux souterrains et de garantir un processus sûr et efficace lors des interventions, tout en tirant parti des innovations en matière d'IA dans l'exploitation des données géospatiales. Le cœur de notre clientèle est assez similaire et se compose d'entreprises du BTP, de bureaux d'études, d'exploitants de réseaux ou encore de collectivités locales. Ensemble, nous allons renforcer notre présence auprès de nos principaux clients et créer de nouvelles opportunités de croissance à l'échelle locale et internationale. »

« Nous avons trouvé en Sogelink un partenaire idéal pour mettre en commun notre expertise et capitaliser sur notre potentiel de croissance, tout en accélérant notre expansion au-delà de nos marchés actuels, ajoutent **Matty van Leeuwen et Edwin van Rooijen, dirigeants de LOCATIQS**. Nos clients vont bénéficier d'une offre enrichie grâce à un ensemble de solutions extrêmement complémentaires, couvrant toute la chaîne de valeur de la construction, mais aussi grâce à un développement technologique continu. Nous sommes très fiers de faire partie d'une même famille et nous remercions Main pour le soutien indéfectible et la précieuse expertise qu'il nous a apportées ces dernières années. »

**Jean-Michel Beghin, Managing Partner chez Keensight Capital, poursuit** : « Sogelink passe un cap prometteur avec l'acquisition de LOCATIQS. Chez Keensight Capital, nous identifions des opportunités de croissance positives pour les entreprises dans lesquelles nous investissons, et nous sommes fiers de contribuer à la consolidation du marché à travers la création de vraies success stories. »

**Arjan Hannink, Partner chez Keensight Capital, ajoute** : « Nous sommes très fiers d'avoir contribué à ce rapprochement et sommes convaincus que Sogelink est sur les bons rails pour s'imposer comme un véritable leader international sur le marché de la Construction Tech. »

**Pieter van Bodegraven, Managing Partner Benelux chez Main, conclut** : « Nous sommes très fiers de ce partenariat réussi. L'entreprise a déployé une gamme de produits de grande qualité, avec un portefeuille de clients internationaux très impressionnant, et un chiffre d'affaires en croissance de plus de 50 % d'une année sur l'autre. Nous sommes convaincus d'avoir trouvé en Sogelink un excellent partenaire pour stimuler et accompagner LOCATIQS dans sa prochaine phase de croissance à l'international. »

\*\*\*

## A propos

### Sogelink

Sogelink (né de la fusion de Sogelink et Geodesial Group en 2021) est un éditeur de solutions logicielles, cloud et mobiles pour le secteur de la construction et a conduit la numérisation de son écosystème pendant deux décennies. Sogelink vise à simplifier la construction pour tous à travers le monde. Le Groupe soutient chaque partie prenante (les ingénieurs civils, les géomètres, les entrepreneurs, les exploitants de réseaux, les bureaux d'études et les autorités publiques) impliqués dans les écosystèmes d'infrastructure, de chantiers et de gestion des ressources urbaines, en offrant une approche innovante et efficace de la transition numérique, des informations sur les bâtiments et de la modélisation des informations urbaines. Sogelink est le leader incontesté du marché de la Construction Tech en France avec plus de 34 000 clients et 138 000 utilisateurs et assure la continuité des données du terrain au bureau, sur toute la chaîne de valeur.

[www.sogelink.com](http://www.sogelink.com)

### Contacts presse

#### Sogelink

Seyitin Apithy - [seyitin@lanouvelle-agence.com](mailto:seyitin@lanouvelle-agence.com) - +33 6 64 04 71 84

## LOCATIQS

Issu de la fusion de GoconnectIT et Geodan en 2021, LOCATIQS propose des solutions logicielles et services dans les domaines des Systèmes d'Information Géographique et des applications terrains expertes qui aident les décideurs et les exploitants de réseaux dans l'analyse et la maîtrise des normes géospatiales. LOCATIQS compte environ 250 salariés qui répondent aux besoins de plus de 1 800 clients issus du Benelux, des pays germanophones et du Royaume-Uni. Ses clients vont des gouvernements aux collectivités locales, en passant par les exploitants de réseaux, les entreprises de bâtiment et les fournisseurs de services logistiques.

[www.goconnectit.nl](http://www.goconnectit.nl)

---

## Keensight Capital

Keensight Capital, l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Depuis 20 ans, l'équipe de Keensight Capital, composée de professionnels chevronnés, met à profit sa connaissance des secteurs de l'investissement et de la croissance pour investir à long terme dans des sociétés rentables à fort potentiel de croissance et dont le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 400 millions d'euros. Fort de son expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique. Les succès de Keensight Capital lui ont récemment valu le premier prix des Private Equity Exchange & Awards 2021 dans la catégorie "European Growth Private Equity Fund".

[www.keensightcapital.com](http://www.keensightcapital.com)

### **Contacts presse**

#### **Keensight Capital**

Anne de Bonnefon - [abonnefon@keensightcapital.com](mailto:abonnefon@keensightcapital.com) - +33 1 83 79 87 37

#### **Citigate Dewe Rogerson**

Yoann Besse - [yoann.besse@citigatedewerogerson.com](mailto:yoann.besse@citigatedewerogerson.com) - +33 6 63 03 84 91

---

## **Main Capital Partners**

Main Capital Partners (« Main ») est un investisseur de premier plan dans l'édition de logiciels au Benelux, dans les pays germanophones et nordiques. Main a près de 20 ans d'expérience dans la consolidation des entreprises de logiciels et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction des sociétés de son portefeuille afin de les aider à atteindre une croissance durable et à bâtir des groupes de qualité dans le domaine des logiciels. Main compte plus de 45 employés et possède des bureaux à La Haye, Stockholm et Düsseldorf. Depuis octobre 2021, Main compte plus de 2,2 milliards d'euros sous gestion et a investi dans plus de 130 entreprises de logiciels. Ces entreprises créent des emplois pour environ 4 000 personnes.

<https://main.nl/>

### **Contacts presse**

#### **Main Capital Partners**

Sonja Hartgring - [sonja@main.nl](mailto:sonja@main.nl) - +31 6 24 22 71 06

#### **EQ**

James Culverhouse - [james.culverhouse@eqcorp.co](mailto:james.culverhouse@eqcorp.co) - +44 (0)7912 508 322

Press Release  
April 26<sup>th</sup>, 2022

## Sogelink, backed by Keensight Capital, acquires LOCATIQS following a successful growth partnership with Main Capital Partners, to create a new European leader in Construction Technology

Sogelink, a leading provider of software solutions for infrastructure, construction, and property management professionals, today announces that it has successfully completed the acquisition of the LOCATIQS Group to create a leading pan-European construction technology champion. This new structure will offer its clients a strong value-add proposition ranging from the first sketches of an asset right through to its full digital twin.

Keensight Capital, the majority shareholder of Sogelink and Main Capital Partners ("Main"), LOCATIQS' majority shareholder and growth partner since 2017, have worked together with both management teams to make this acquisition possible. During the partnership with Main, revenues increased six-fold from €6 million to approximately €35 million, primarily attributed to an increased focus on productised recurring revenue streams.

Headquartered in Nieuwegein in the Netherlands, LOCATIQS was founded through the combination of Dutch software companies GOconnectIT and Geodan in 2021. It has since established itself as the Netherland's leading specialist in product software solutions and complementary consultancy in the geographic information systems ("GIS") and field service management ("FSM") markets.

LOCATIQS benefits from the highly skilled expertise of a team with over 250 professionals, working on innovative (software) solutions for collecting, analysing, combining and visualising (location intelligence) data for a safer, smarter and more sustainable world above and below ground. These solutions, for example, help to prevent excavation damage, with the efficient and safe rollout of fibre optic networks or the coordination of relocations during adjustments to motorways, but also with the optimum route in complex urban logistics or in determining the most effective sustainability option within a municipality. In addition, they also help with all the challenges that local authorities have in implementing the environmental legislation.

Following a successful buy-and-build strategy, supported and financed by Main, including the acquisitions of Geodan van den Berg (2018), Swiss Knife (2019), and Geodan (2020), LOCATIQS has become a market leading platform, with a mobile offering in each domestic market. It has also expanded its customer base across the Benelux, Germany, Switzerland and the UK.

Sogelink is the partner of choice for construction companies, network operators and public authorities in their digital journey. It brings innovative software solutions across the entire lifecycle of an asset. Sogelink has successfully combined organic growth with a proven ability to integrate teams with eight companies acquired over the last five years.

The combination of the two groups will create a European champion across multiple construction technology markets. The combined group is further materialising Sogelink's strategy which aims to be the best-in-class, most innovative, European construction technology company, offering its clients a full suite of solutions. These range from cutting-edge design and engineering solutions for all network and civil infrastructure, a unique on-field application toolbox through to integrated solutions that leverage data location intelligence to solve complex spatial challenges.

While continuing to benefit from expansion through strong organic growth in its core geographies, the newly formed group will accelerate the international roll-out of its combined product offering across the entire construction value chain. The merger will also increase the financial capacity and combined expertise available to drive further innovation and selective acquisitions. With more than 650 employees across Europe, total revenues of more than €130 million and a double-digit organic growth trajectory, the partnership represents a high potential entrepreneurial project for the management teams.

**Fatima Berral, CEO of Sogelink, commented:** "With the LOCATIQS' team, we share the same passion and a common DNA. We focus on protecting the underground network infrastructure and on ensuring a safe and efficient construction process, while leveraging best-in-class innovations on geo-data intelligence. We also share a similar core customer base of construction companies, civil engineers, network operators and public authorities. Together, we will strengthen our presence among our key clients and create new growth opportunities both locally and internationally."

**Matty van Leeuwen, and Edwin van Rooijen, Managing Directors at LOCATIQS added:** "We have found in Sogelink a natural partner to combine our expertise with and to pursue our growth potential while accelerating internationalisation beyond our existing home markets. Our clients will benefit from a reinforced value proposition

through complementary and broader solutions across the construction value chain as well as through continuous technological development. We are very proud to be part of the same family and thank Main for its continued support and expertise over the recent years.”

**Jean-Michel Beghin, Managing Partner of Keensight Capital, continued:** “Sogelink is taking an exciting step forward with the acquisition of LOCATIQS. At Keensight Capital, we identify growth-driving opportunities for the companies we invest in and take pride in contributing to the consolidation of the market through the creation of real success stories.”

**Arjan Hannink, Partner at Keensight Capital, added:** “We are very proud to have supported this process and firmly believe Sogelink is heading in the right direction to establishing its position as a true international leader in the construction technology market.”

**Pieter van Bodegraven, Managing Partner Benelux at Main, concluded:** “We are very proud of this successful partnership. The company has rolled out an excellent product-suite with an increasingly growing international customer base causing our international revenues to increase by over 50% year-on-year. We feel confident that in Sogelink we have found a great partner to support LOCATIQS during its next phase of international growth.”

**Notes to the Editor:**

**Sogelink**

<https://www.sogelink.com>

Sogelink (born from the merger between Sogelink and Geodesial Group in 2021) is a pure software, cloud and mobile solutions provider for the construction sector and has driven the digitalization of its ecosystem over two decades. Sogelink aims to make construction simple for everyone and everywhere. They support every stakeholder (e.g. civil engineers, land surveyors, contractors, network owners, engineering design offices and public authorities) involved in the infrastructure, building sites and urban resource management ecosystems, offering an innovative and efficient approach to digital transition, building information and city information modelling. Sogelink is the undisputed leader of the Construction Tech market in France serving over 34,000 clients and 138,000 users ensuring continuity of data from field to office, across the entire value chain.

---

**LOCATIQS**

<https://www.goconnectit.nl/goconnectit/locatiqs>

LOCATIQS, established in 2021 as the combination of GOconnectiT and Geodan, provides GIS & FSM software products and services that help policymakers and operators navigate and comply with (legislative) spatial rules and challenges. LOCATIQS employs almost 250 people who together serve more than 1,800 customers across the Benelux, DACH and UK regions. Customers range from central and local governments to network operators, construction companies, and logistical providers.

---

**Keensight Capital**

[www.keensightcapital.com](http://www.keensightcapital.com)

Keensight Capital, one of the leading European Growth Buyout firms, is committed to supporting entrepreneurs as they implement their growth strategies. For 20 years, Keensight Capital's team of seasoned professionals has leveraged their knowledge of investment and growth industries to invest for the long term in profitable companies with high growth potential and revenues in the range of €10 million to €400 million. Drawing on its expertise in the Technology and Healthcare sectors, Keensight identifies the best investment opportunities in Europe and works closely with management teams to develop and achieve their strategic vision. Keensight Capital's was recently recognised with the Gold Award for “Best European Growth Private Equity Fund” by the Private Equity Exchange & Awards (2021), for the fifth consecutive year.

**Media contacts**

**Keensight Capital**

Anne de Bonnefon - [abonnefon@keensightcapital.com](mailto:abonnefon@keensightcapital.com) - +33 1 83 79 87 37

**Citigate Dewe Rogerson**

Yoann Besse - [yoann.besse@citigatedewerogerson.com](mailto:yoann.besse@citigatedewerogerson.com) - +33 6 63 03 84 91

---

**Main Capital Partner**

<https://main.nl/>

Main Capital Partners ("Main") is a leading software investor in the Benelux, DACH and the Nordics. Main has almost 20 years of experience in strengthening software companies and works closely together with management teams of its portfolio companies as a strategic partner, in order to realise sustainable growth and build excellent software groups. Main counts over 45 employees and has offices in The Hague, Stockholm and Düsseldorf. Since October 2021, Main has over EUR 2.2 billion of assets under management. Main has invested in more than 130 software companies to date. These companies have created jobs for approximately 4,000 employees.

**Media contacts**

**Main Capital Partners**

Sonja Hartgring - [sonja@main.nl](mailto:sonja@main.nl) - +31 6 24 22 71 06

**EQ**

James Culverhouse - [james.culverhouse@eqcorp.co](mailto:james.culverhouse@eqcorp.co) - +44 (0)7912 508 322